

Култышева И.В.,

кандидат филологических наук, преподаватель

Бучнева А.А.

студент

ГАПОУ СО «Нижнетагильский педагогический колледж № 1»

г. Нижний Тагил, Россия

ПРОЯВЛЕНИЕ НЕВЕРБАЛЬНОЙ АГРЕССИИ ВО ВРЕМЯ ПРЕДВЫБОРНЫХ ТЕЛЕДЕБАТОВ

Аннотация

В данной статье рассматривается актуальный вопрос о том, какие существуют уровни понимания между людьми и какие именно способы обмена информацией наиболее эффективные. На примере политических лидеров рассмотрим какие именно приемы, манеры, жесты они наиболее часто используют и какую информацию они несут для электората.

Ключевые слова: теледебаты, невербальные жесты, проявление агрессии

Kultysheva I. V.,

candidate of philological sciences, lecturer

Buchneva A.A.

student

Nizhny Tagil Pedagogical College № 1

Nizhny Tagil, Russia

MANIFESTATION OF NEVERBAL AGGRESSION DURING THE PRE- ELECTION TELEVISION

Abstract

This article examines the current issue of what levels of understanding exist between people and what methods of information exchange are the most effective. Using the example of political leaders, let us consider what kind of techniques, manners, gestures they most often use and what information they carry for the electorate.

Key words: televised debates, non-verbal gestures, display of aggression

Невербальное общение выступает одним из средств репрезентации личностью своего «Я», межличностного воздействия и регуляции отношений, создает образ партнера по общению, выступает в роли уточнения, опережения вербального сообщения.

Политические лидеры и электорат обмениваются информацией на разных уровнях понимания. Известно, что общение не исчерпывается устными или письменными формами. В этом процессе важную роль играют эмоции, манеры партнеров, жесты.

Учиться понимать язык невербального общения важно по нескольким причинам. Во-первых, словами можно передать только фактические знания, но чтобы выразить чувства, одних слов часто бывает недостаточно. Во-вторых, знание невербальных основ показывает, насколько человек умеет владеть собой. Невербальный язык скажет о том, что люди думают о собеседнике в действительности. Собеседник, который указывает пальцем, смотрит пристально и постоянно перебивает, испытывает совершенно другие чувства, чем человек, который улыбается, ведет себя непринужденно. Наконец, невербальное общение ценно особенно тем, что оно, как правило, спонтанно и проявляется бессознательно. Поэтому, несмотря на то, что политики взвешивают свои слова и иногда контролируют мимику, часто возможна «утечка» скрываемых чувств через мимику, жесты, интонацию и окраску голоса. Любой из этих невербальных элементов общения может помочь убедиться в правильности того, что сказано словами, или, как это иногда бывает, поставить сказанное под сомнение.

Политик во время политических дебатов, представляя общественности новость, программу, проговаривает информацию, которую нужно сказать, иногда не соглашаясь с ней внутренне. Проанализировав жесты и позы ньюсмейкеров, можно уверенно сказать, о чем они думают, говорят они правду, что они при этом чувствуют, как складываются отношения публичных людей друг с другом, как ищут конструктивные решения.

Самое явное проявление невербальной агрессии – сжатая в кулак рука. Как известно, в состоянии гнева, злобы, или ярости наши пальцы сжимаются в кулаки сами собой. Есть еще выражение: «потрясать кулаками», то есть угрожать. И даже в тех случаях, когда говорится, что «после драки кулаками не машут», сжатые кулаки подразумевают озлобленность и гнев.

Политик, который сжимает руки в кулаки, как правило, отдает себе в этом отчет. Конечно, данный жест невозможно спутать с теми редкими случаями, когда кулаком грозят совершенно осознанно (как еще иногда грозят пальцем, это и образное выражение, и буквальный жест).

Часто получается так, что лицо или речь политика выражают все признаки благодушия и дипломатичности, в то время как пальцы его сжимаются в кулаки. Значит ситуация не столь конструктивна, как может показаться.



Рис. 1. Владимир Путин



Рис. 2. Александр Лукашенко

Если руки вытянуты по швам, при этом обе сжаты в кулаки, – это признак нарастания негатива. В случае, если кулаки поднимаются до уровня груди, считается, что политик принял бойцовскую стойку, приготовился к открытому проявлению агрессии – удару. Если в сочетании со сжатыми кулаками у него наклонена вниз голова, немигающий взгляд исподлобья, учащенное дыхание – это уже признак скорее не агрессии, а ярости. Когда этот жест сопровождается ухмылкой – политический лидер чувствует свое превосходство. Если он обхватывает себя руками за плечи – это признак сдерживаемой агрессии. Также для политика, настроенного агрессивно по отношению к своему оппоненту, характерен такой жест: заложенные за спину руки с захватом запястья.

Агрессивно настроенный политик может постукивать ребром указательного пальца по столу, что означает предупреждение. Следующий жест, который иллюстрирует невербальную агрессию, – потирание пальцами одной руки другой, сжатой в кулак. Менее заметный, но также выдающий агрессивный настрой жест, – поглаживание или почесывание подушечками пальцев ребра ладони. Еще один жест, отмеченный у пол лидеров, который также выражает негатив, – перст, указующий на оппонента.



Рис.3. Владимир Жириновский

Об агрессии могут свидетельствовать поджатые губы, а также быстрая и резкая жестикуляция.

Политику, настроенному агрессивно, свойственна поза воина: он широко расставляет ноги, чтобы чувствовать себя уверенно. Его корпус наклонен вперед. Руки могут быть уперты в бока. Агрессивная походка очень яркая – политик шагает широко, активно размахивает руками.

Невербальные сообщения обычно произвольны и спонтанны. Даже если люди хотят скрыть свои намерения, они могут хорошо контролировать свою речь, но невербальное поведение контролю практически не поддается.

Во время теледебатов используются следующие негативные позы и жесты, служащие выражением агрессии: сжатые в кулаки руки, показывание пальцем на оппонента, нахмуренные брови, взгляд исподлобья. Наблюдая за жестами политических лидеров, было отмечено, что наиболее часто сжатые кулаки соответствуют духу момента, то есть пальцы сжимаются в кулак именно тогда, когда человек говорит что-то резкое, гневное, возмущённое и угрожающее.

Явным признаком агрессивного настроения является выпад вперед в сочетании с широкой стойкой ног, опора руками о трибуну. Также у политиков проявляется негативное отношение к оппоненту, если он поджимает губы, скрещивает руки, резко жестикулирует.

В невербальной коммуникации политиков во время дебатов присутствуют компоненты грубости, агрессивности, неприятия, превосходства.

Практически каждый политический деятель во время предвыборных теледебатов испытывает агрессию и ему свойственен негативный настрой по отношению к другим участникам. Каждый участник дебатов понимает свою ответственность за сказанные им во время эфира слова, поэтому о негативном отношении и агрессии мы можем узнать, лишь оценив невербальную составляющую поведения политика во время выступления.

За последние тридцать лет было проведено много исследований в области невербальной коммуникации. Представители таких отраслей знаний, как психология, социология, антропология, лингвистика, пристально изучали аспекты человеческого поведения, связанные с функцией коммуникации. Появился целый ряд самостоятельных направлений научного поиска: кинесика, проксемика, паралингвистика.

Конечно, политики, относятся к категории людей, которым по роду своей деятельности приходится часто скрывать свои истинные мысли, поэтому они должны профессионально владеть языком жестов.

Многие исследователи отмечают, что невербальная речь – универсальна,

но, с другой стороны, отмечают, что именно ему почти нигде не учат.

ЛИТЕРАТУРА

1. Акишина А.Л. Жесты и мимика в русской речи. М., 2017.
2. Биркенбил В. Язык интонации, мимики, жестов / Пер. с нем. СПб., 2017.
3. Вирах А. Психология мимики. М., 2014.
4. Кузнецов И.М. Современный язык жестов. – М. 2018.
5. Панфилова А.П. Деловая коммуникация в профессиональной деятельности: Учебное пособие. – СПб.: «Знание», ИВЭСЭП, 2011.
6. Чудинов А.П. Политическая лингвистика: учеб. пособие / А.П. Чудинов. – М.: Флинта: Наука, 2016.